

# Checklist Panduan Membina Sistem Latihan:

## Latihan Product Knowledge

No	Tindakan	Done (Yes / No)
1	Memilih produk / servis utama	
2	Membuat Product FAB (Rujukan: <a href="https://peasy.ai/product-features-advantages-benefits/">https://peasy.ai/product-features-advantages-benefits/</a> )	
3	Google Slide / Powerpoint Slide product knowledge	
4	Presentation bawah 1 jam berjaya dicapai menggunakan slide	
5	Optional: Buat video mengajar produk	

## Latihan Sistem Training

1	Sediakan Google Slide/Powerpoint Slide a) Pastikan perjalanan pelanggan dari A to Z dapat diterangkan secara ringkas b) Apa tindakan yang agent perlu lakukan setelah close sales dari A to Z dapat diterangkan.	
2	Cuba present bawah 30 minit	
3	Demo sistem yang digunakan dapat ditunjuk bawah 10 minit	

## Latihan Jualan

1	Skrip jualan disediakan	
2	Tambah baik skrip jualan bersama agent lama dan mempunyai jualan yang banyak.	

Jadual sistem latihan yang dicadangkan:

MASA	LATIHAN
9.00 pagi	: Latihan Product Knowledge
11.00 pagi	: Latihan Sistem
11.30 pagi	: Latihan Jualan
1.00 petang	: Lunch
2.00 petang	: Praktikal Latihan Jualan

\*Ini sekadar panduan, anda boleh ubahsuai mengikut keperluan syarikat anda. Sistem latihan yang bagus mempunyai objektif untuk membina sales agent anda boleh menjual secepat mungkin.